

# valantic



## Digitale Pressemappe

Informationen für Medienschaffende

# Inhalt

<b>Vorwort .....</b>	<b>3</b>
<b>Über valantic .....</b>	<b>4</b>
<b>valantic in Zahlen .....</b>	<b>8</b>
<b>Unsere Themen .....</b>	<b>9</b>
<b>Eine Auswahl unserer Kunden.....</b>	<b>10</b>
<b>Unsere Vision und Mission .....</b>	<b>12</b>
<b>Unsere Werte .....</b>	<b>13</b>
<b>Die valantic Geschäftsführung.....</b>	<b>14</b>
<b>valantic Unternehmenshistorie.....</b>	<b>16</b>
<b>Nützliche Links .....</b>	<b>18</b>
<b>Wir freuen uns auf Ihren Kontakt.....</b>	<b>19</b>

## Vorwort

Liebe Medienvertreterinnen und -vertreter,

seit Mai 2020 und dank eines Umsatzsprungs von knapp 40 Prozent im Jahr 2019 ist valantic im Lünendonk-Ranking der „führenden deutschen IT-Beratungs- und Systemintegrations-Unternehmen“ gelistet. Allein das organische Wachstum in 2019 lag im zweistelligen Prozentbereich und wurde durch ein starkes Wachstum im Bestands- und Neukundengeschäft sowie durch eine hohe Anzahl an Neueinstellungen von Mitarbeiter\*innen getragen. Außerdem konnte valantic durch die Anschlüsse von insgesamt vier neuen Gesellschaften ein starkes anorganisches Wachstum im Jahr 2019 verzeichnen. Damit ist klar: unsere Strategie geht zu 100 Prozent auf. valantic ist ein „Club of Entrepreneurs“ und unsere Unternehmer\*innen verstehen sich als „Kümmerer“ für unsere Kunden und Mitarbeitenden.

Das Leistungsspektrum reicht von der Strategie- und Prozessberatung bis hin zur Implementierung von Systemen und eigenen Softwarelösungen in den Bereichen Customer Experience, Supply Chain Excellence, SAP Services, Digital Strategy & Analytics sowie Financial Services Automation. Damit hat sich valantic seit seiner Gründung im November 2017 als eine feste Größe in der IT-Branche im DACH-Raum etabliert.

Um Ihnen einen bestmöglichen Überblick, aktuelle Fachinformationen und Hintergrund-



Dr. Holger von Daniels

berichte bieten zu können, haben wir für Sie neben unserem [digitalen Newsroom](#) und unserem [Digitalisierungs-Blog](#) diese Pressemappe erstellt. Sie liefert Ihnen Informationen zu unserer Vision und Mission, den Menschen hinter valantic sowie den wichtigsten Zahlen, Daten und Fakten.

Gerne stehen wir Ihnen für ein persönliches Gespräch oder Interview zur Verfügung.

Es grüßt Sie herzlichst Ihr

Dr. Holger von Daniels  
*valantic Gründer und Partner*



## Über valantic

valantic ist die N°1 für die Digitale Transformation und zählt zu den am schnellsten wachsenden Digital Solutions-, Consulting- und Software-Gesellschaften am Markt. Dabei verbindet valantic technologische Kompetenz mit Branchenkenntnis und Menschlichkeit.

Über 1.000 Kunden vertrauen bereits auf valantic – davon 20 von 30 DAX-Konzernen und ebenso viele der führenden Schweizer und österreichischen Unternehmen. Mit mehr als 1.200 spezialisierten Solutions-Berater\*innen und Entwickler\*innen und einem Umsatz von über 170 Mio. Euro in 2020 ist valantic im

DACH-Raum an 21 Standorten und international an vier Standorten vertreten.

valantic organisiert sich in einer holokratischen Struktur aus Divisions, Competence Centern und Expertenteams – immer genau auf die Digitalisierungsbedürfnisse von Unternehmen abgestimmt.

Von der Strategie bis zur handfesten Realisierung – das Leistungsspektrum umfasst die Bereiche Customer Experience (CX), Supply Chain Excellence, SAP Services, Digital Strategy & Analytics sowie Financial Services Automation.

[www.valantic.com](http://www.valantic.com)



## valantic Financial Services Automation (FSA)

In der Division valantic Financial Services Automation (FSA) bietet valantic Softwarelösungen für die Bereiche Wertpapierhandel, Zahlungsverkehr und Transaction Management an. Dabei ermöglicht valantic seinen Kunden, geschäftskritische Prozesse sicher zu automa-

tisieren und so die Grundlage für digitale Geschäftsmodelle zu legen. Mit dem Electronic Trading Hub, dem Transaction Process Automation Hub und dem Real Time Payments Hub automatisieren bereits über 100 führende Institute der europäischen Finanzindustrie ihre Geschäftsprozesse.

[www.valantic.com/financial-services-automation](http://www.valantic.com/financial-services-automation)



## valantic SAP Services

Als SAP Gold Partner, SAP Cloud Focus Partner und SAP Extended Business Member ist die Division valantic SAP Services Komplettanbieter für die Optimierung sämtlicher Prozesse entlang der Wertschöpfungskette von Unternehmen. Mit Lösungen von SAP und der Beratungs- und Implementierungsexpertise von valantic werden Unternehmen dank durchgängiger und intelligent vernetzter Prozesse zum Intelligent Enterprise mit optimal auf die Customer Journey ausgerichteten Prozessen. Von der Entwicklung der SAP-

Strategie bis hin zur Implementierung, dem Betrieb der SAP Systeme und dem Lizenzvertrieb unterstützt valantic seine Kunden branchenübergreifend bei der Digitalisierung ihrer Unternehmensabläufe. Zum SAP Portfolio gehören SAP S/4HANA, SAP Digital Supply Chain, SAP Customer Experience, SAP Finance, SAP Human Capital Management (HCM) und SAP Analytics. Darüber hinaus bietet valantic eigene SAP Add-ons für die Bereiche Finance, HCM, Security sowie Dokumenten-, Vertrags- und Lizenzmanagementsysteme.

[www.valantic.com/sap-services](http://www.valantic.com/sap-services)



## valantic Supply Chain Excellence

Die Division valantic Supply Chain Excellence ist der bewährte Partner produzierender mittelständischer Unternehmen und internationaler Konzerne. Wir helfen unseren Kunden bei der durchgängigen Digitalisierung von Geschäftsprozessen, der Optimierung ihrer Wertschöpfungsketten und der Steigerung ihrer logistischen Leistungsfähigkeit.

Von der integrierten Prozess- und IT-Beratung bis zur Implementierung der IT-Systeme begleitet valantic seine Kunden in den Bereichen Supply Chain Management, Produktions- und Logistikmanagement sowie Lieferantenmanagement. Als Entwickler von Standardsoftware liefert valantic auf Prozessoptimierung ausgerichtete Tools. Die S&OP-

Lösung waySuite ergänzt ERP-Anwendungen um Echtzeitfunktionen für Analyse, Visualisierung und Planung in allen Wertschöpfungsbereichen.

Im Rahmen der SAP Digital Supply Chain ist valantic SAP Partner für SAP Integrated Business Planning. Mit dem Connected Chain Manager (CCM), einer Cloud-Plattform für die Supply Chain Collaboration, vereinheitlicht valantic die Kommunikation mit Partnern, erhöht die Planbarkeit von Logistikprozessen und die Transparenz innerhalb des Supply Chain Managements von Unternehmen. Diese integrierten Gesamtlösungen von valantic erlauben standortübergreifende, vertikal wie horizontal durchgängige Supply-Chain-Optimierungen. Damit werden Unternehmen schneller, transparenter und ertragsstärker.

[www.valantic.com/supply-chain-und-logistik](http://www.valantic.com/supply-chain-und-logistik)



## valantic Customer Experience

Die valantic Division Customer Experience (CX) schafft begeisternde Kundenerfahrungen über alle Touchpoints und Systemgrenzen hinweg. Als systemagnostischer Berater und Umsetzer ist valantic der Entwicklungspart-

ner für digitale Lösungen und Plattformen in den Bereichen Marketing, Sales, Commerce, CRM und Data-Driven-Marketing. Dabei setzt valantic auf Best-in-Class Partner wie SAP, Pimcore, Magento, Spryker, Shopware u.v.m. sowie die neusten Technologien und Frameworks.

[www.valantic.com/customer-experience](http://www.valantic.com/customer-experience)



## valantic Digital Strategy & Analytics

Die Division valantic Digital Strategy bündelt Beratungs- und IT-Kompetenzen, die Unternehmen für ihre Digitalisierungsstrategien benötigen. Dazu gehören die Bereiche IT-Strategieberatung, IT-Infrastrukturservices, Business

Analytics & Data Management, Artificial Intelligence & Machine Learning, Individualsoftware-Entwicklung sowie Compliance- und Fraud-Lösungen für die Telekommunikationsbranche.

[www.valantic.com/digital-strategy](http://www.valantic.com/digital-strategy)

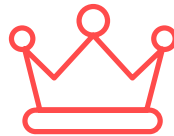
[www.valantic.com/business-analytics](http://www.valantic.com/business-analytics)

[www.valantic.com/telekommunikationsloesungen](http://www.valantic.com/telekommunikationsloesungen)

## valantic in Zahlen



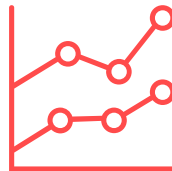
**1.000**  
zufriedene Kunden



**99%**  
Kundenbindung spricht für eine hohe Kundenzufriedenheit



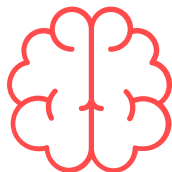
**170 Mio.**  
Euro Jahresumsatz (2020) spricht für finanzielle Stabilität und Sicherheit



**>10%**  
Umsatzwachstum im Jahr 2020



**1.200**  
erfahrene valantic Expert\*innen



**14 Jahre**  
durchschnittliche Projekt-Erfahrung der valantic Mitarbeiter\*innen spricht für eine hohe Expertise



**<5%**  
Mitarbeiterfluktuation spricht für eine hohe Mitarbeiterzufriedenheit und hohe Projekt-Kontinuität



**30+**  
Awards gewonnen spricht für eine hohe Innovationsfähigkeit



# Unsere Themen

Das valantic Portfolio ist breit gefächert und umfasst eine Vielzahl digitaler Trendthemen. Wenn Sie zu einem der folgenden Themen recherchieren und einen Beitrag vorbereiten, sprechen Sie uns an.

Gerne stellen wir Ihnen einen Fachexperten oder eine Fachexpertin für ein Interview zur Verfügung und bemühen uns, Ihnen ein Gespräch mit einem unserer Kunden zu vermitteln.

Für diese und weitere Digital-Themen stehen wir:

## SAP Customer Experience





## Eine Auswahl unserer Kunden

### **Boehringer Ingelheim: Rezeptfreie Lösung für den Vertriebserfolg**



Boehringer Ingelheim zählt mit 47.700 Mitarbeiter\*innen zu den weltweit führenden Anbietern von Medikamenten und biopharmazeutischen Präparaten. Zusammen mit valantic hat Boehringer Ingelheim sein Reporting-System inhaltlich komplett neu gestaltet. Darüber hinaus wurde mit dem Einsatz von Cognos 10 eine neue technische Basis geschaffen, die nicht nur mobiles Arbeiten, sondern auch das Kommentieren von Reports mittels Kommentarfunktion erlaubt.

### **thyssenkrupp: Der große Planungssprung in die Cloud**

Die thyssenkrupp Materials Processing Europe GmbH agiert als Anarbeitungsspezialist für Stahl und Aluminium, u. a. auch als Zulieferer für die Automobilindustrie. Damit unterliegt sie größeren Nachfrageschwankungen und einem hohen Preis- und Wettbewerbsdruck. Um Effizienzpotenziale zu heben, implementierte das Unternehmen mit Unterstützung der IT-Expert\*innen von valantic die Cloud-Lösung SAP IBP für die integrierte, teilautomatisierte Absatz-, Einkaufs- und Dispositionsplanung.



## Winterhalter + Fenner AG: Die neue E-Commerce-Plattform für den Elektro-Großhandel



Die Winterhalter + Fenner AG gehört zu den führenden Elektrogroßhändlern in der Schweiz. Mehr als 200.000 Artikel sind beim Elektro-Spezialisten im Angebot. Durch die Zusammenarbeit mit valantic erhielt das Unternehmen eine E-Commerce Plattform mit neuem, ansprechendem Design, zukunftsorientierter Technologie (u.a. Spryker Commerce OS), einer übersichtlichen und schnellen Artikelsuche und einem neuen Navigationskonzept.

## Česká spořitelna implementiert Instant-Payment-Plattform RTPE von valantic

Zahlungen in Echtzeit müssen derzeit alle möglichen Zahlungsarten unterstützen – einschließlich P2P, B2B, B2C und C2B. Damit erweitern sich jedoch auch die Komplexität und die zusätzlichen technologischen Ebenen, die von Banken unterstützt werden müssen. Neben Geschwindigkeit zählt auch der Komfort. Die größte Geschäftsbank Česká spořitelna in Tschechien implementierte hierfür die Real Time Payment Plattform (RTPE) von valantic.



## HOHNER und SONOR optimieren Supply Chain Management



Mit Unterstützung von valantic haben die Musikinstrumentenhersteller HOHNER Musikinstrumente GmbH sowie die Schwesterfirma Sonor GmbH die Advanced Planning und Scheduling (APS) Software wayRTS von valantic eingeführt. Beide traditionsreichen Hersteller von Harmonikas respektive Schlagzeugen und Orff-Instrumenten verfügen jetzt über eine deutlich agilere, werksübergreifende Bedarfs- und Fertigungsplanung mit maximaler Transparenz entlang der gesamten Wertschöpfungskette.



Weitere spannende Referenzberichte finden Sie auf unserer Website unter [www.valantic.com/referenzen](http://www.valantic.com/referenzen)



## Unsere Vision und Mission

### Vision

We work hard every day to make valantic the most respected digital solutions and consulting brand in Europe.

### Mission

- Wir beraten Unternehmen beim intelligenten Einsatz von Technologie – wir **implementieren** sie, wir **bauen** sie und wir **betreiben** sie.
- Unser Anspruch ist es, **etablierte Denkmuster** zu durchbrechen. Dafür verbinden wir **technologische Kompetenz** mit **Branchen-Know-how** und **Menschlichkeit**.
- In den Themen, in denen wir tätig sind, wollen wir die **N° 1 Position im Markt** erreichen.
- Neben der **Sicherheit**, mit einem der **größten Digital-Solutions- und Consulting-Unternehmen** im Markt zu arbeiten, **bieten wir unseren Kunden die Nähe, Entscheidungsschnelligkeit** und **Innovationsfreude marktführender Kompetenzteams**.
- Heute wie in Zukunft werden wir unser Leistungsangebot durch **hoch qualifizierte Mitarbeiter\*innen, neue Technologien** und durch den **Anschluss weiterer** in ihrem Bereich **marktführender Gesellschaften** ausbauen.
- Wir sind bereit, **Verantwortung** zu übernehmen: für die **Erstellung** und den **Betrieb von Lösungen**, für unsere Mitarbeiter\*innen und für unsere Rolle in der Gesellschaft. **Die folgenden 5 Werte** sind die **Grundlage unseres Handelns**.

# Unsere Werte



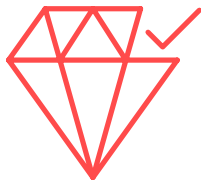
## Partnerschaft

Erfahrene Unternehmer\*innen und IT-Spezialist\*innen arbeiten bei valantic, um partnerschaftlich und geprägt von Vertrauen, Verantwortung und Respekt im Sinne unserer Kunden zu agieren.



## Unternehmertum

Wie unsere Kunden sind auch die Menschen bei valantic echte Unternehmer\*innen: Wir denken unkonventionell, gehen verantwortungsvoll Risiken ein und haben den unbedingten Willen, eine Idee zum Nutzen unserer Kunden zum Erfolg zu führen.



## Operative Exzellenz

Exzellenz ist für uns, wenn der Kunde „Wow“ sagt: Wir messen unsere operative Exzellenz am Erfolg unserer Kunden.



## Fairness

Wir verpflichten uns zu einer Kultur der Fairness gegenüber unseren Kunden, Kolleg\*innen und unserer Umwelt.



## One Firm

Wir bilden eine Firma im Sinne einer „One-Firm“-Partnerschaft, in der wir unsere gemeinsamen Werte teilen und leben und stets zum größtmöglichen Kundennutzen einsetzen.

## Die valantic Geschäftsführung

### **Dr. Holger von Daniels, Partner und CEO der valantic GmbH**

Als Digitalisierungs- und New Leadership-Enthusiast arbeitet Holger von Daniels mit Leidenschaft daran, valantic als herausragende Marke für digitale Lösungen und Beratung in Europa zu etablieren.

Vor der Gründung der valantic GmbH begleitete er als Vorstand der Allgeier SE die Entwicklung einer kleineren IT- und Zeitarbeitsgesellschaft zu einer führenden IT-Service-Gruppe in Deutschland. Er verantwortete zahlreiche Akquisitionen und wirkte am



Verkauf der Zeitarbeitssparte und der Fokussierung der Gesellschaft auf das IT-Geschäft mit.



### **Alexander Diepold, Partner und CFO der valantic GmbH**

Bei valantic stehen Unternehmertum und operative Exzellenz im Vordergrund. Gleichzeitig

wird eine finanzstarke Organisation geschaffen, die für Kunden und Mitarbeiter\*innen zugleich ein stabiler und verlässlicher Partner für die Zukunft ist. Hierfür setzt sich Alexander Diepold jeden Tag ein – partnerschaftlich mit dem gesamten Finance-Team der valantic Gruppe.

Zuletzt war Alexander Diepold im Bereich Finance & Controlling der börsennotierten Allgeier SE, eine der führenden IT-Service Gruppen in Deutschland, tätig. Dort verantwortete er unter anderem die Integration neuer Gruppengesellschaften, darunter eine große indische Einheit, die er auch vor Ort betreute.

**Joachim Lauterbach,  
Partner und COO der valantic GmbH**

Joachim Lauterbach beschäftigt sich seit vielen Jahren mit Trends und Themen rund um die Digitale Transformation, als Berater wie auch als Manager. Er ist selbst mehrfach transformationserprobt und findet heute mit valantic und seinen Kunden die richtigen Strategien und Lösungen für die VUCA-Welt.

Vor seiner Zeit bei valantic war Joachim Lauterbach CEO der IDMS AG, einer der Vorreiter in der Digitalisierung von Anlageberatung und Wertpapiergeschäft. Davor führte er als CEO der Computer Science Corporation (CSC, heu-



te DXC) für Central and Eastern Europe sowie als Geschäftsführer und Vorstand verschiedene multinationaler Tech-Unternehmen.



**Dr. Sebastian Hauptmann,  
Chief Sales Officer und Chief Operating  
Officer der valantic GmbH**

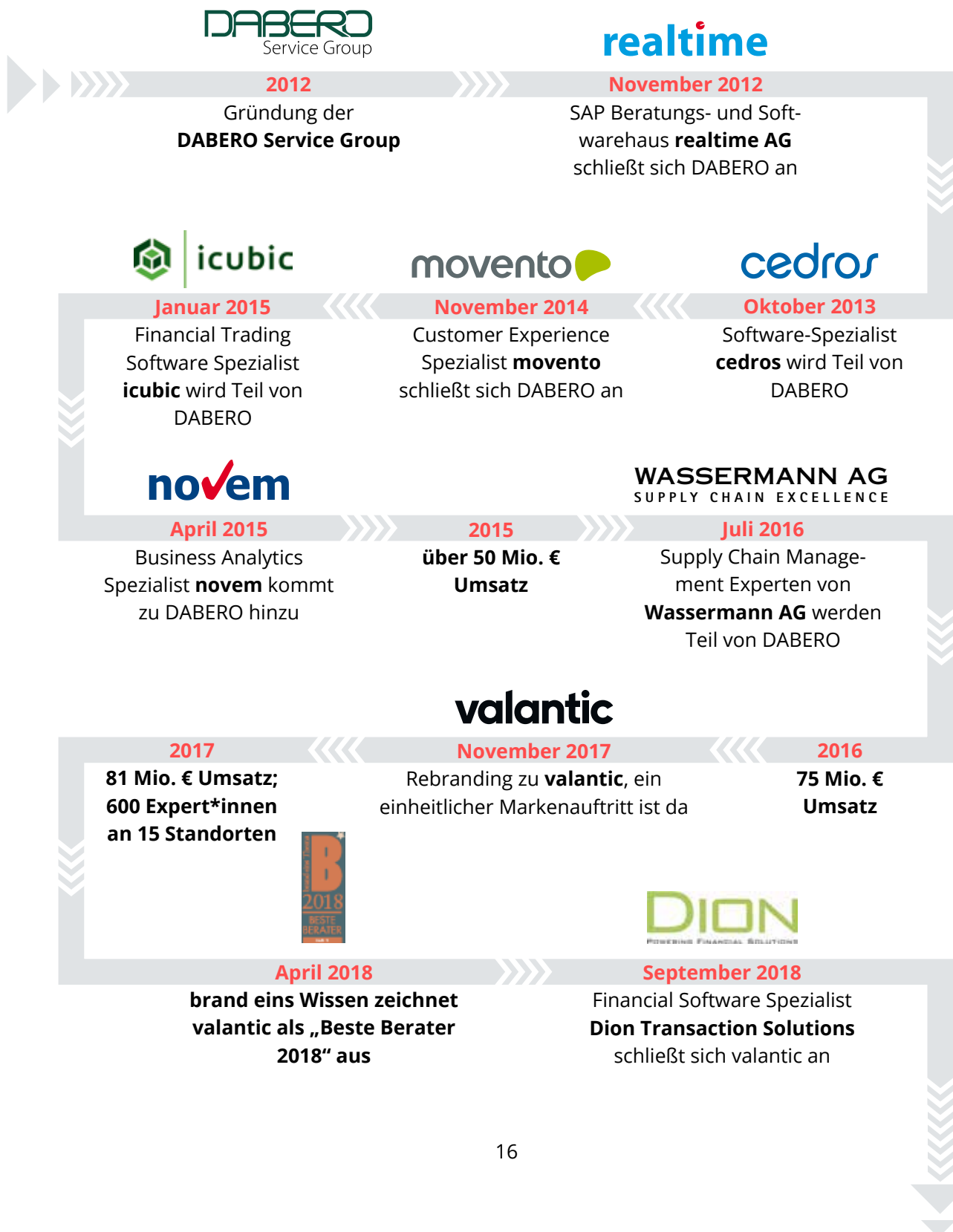
Sebastian Hauptmann ist seit November 2020 als Chief Sales Officer und Chief Operating Officer bei valantic. In dieser Doppelrolle will er Kunden die ganze Leistungsbreite von

valantic nahebringen und die Mitglieder der valantic Familie noch enger verzahnen. Dank seiner unternehmerischen Ader und seiner Hands-on-Mentalität sowohl in der digitalen Transformation als auch der Strategie- und der Supply-Chain-Beratung stellt er seine Expertise in den Dienst des Kunden.

Vor valantic war Sebastian Hauptmann beim Pay-TV-Sender Sky in mehreren Führungspositionen in Deutschland und auf europäischer Ebene tätig. Davor arbeitete er 9 Jahre lang bei McKinsey & Co.

Er studierte und promovierte an der Universität Erlangen-Nürnberg, dem Trinity College (Dublin) und der Wirtschaftsuniversität Wien. Ferner absolvierte er ein Executive Education Programm am IMD, Lausanne.

# valantic Unternehmenshistorie







**Dezember 2018**

Digital Commerce Spezialist **elements** schließt sich valantic an



**Mai 2019**

**brand eins Wissen: valantic erneut unter den besten Unternehmensberatungen „Beste Berater 2019“**



**September 2018**

**INTARGIA Managementberatung** wird Teil von valantic



**Juli 2019**

SAP HCM Experten von **PROC-IT** schließen sich valantic an



**Dezember 2019**

Customer Experience Spezialist **NEXUS United** wird Teil von valantic



**Dezember 2019**

Customer Experience und Magento Spezialist **netz98** schließt sich valantic an



**August 2019**

Finance- und Controlling-Beratung **LINKIT Consulting GmbH** wird Teil von valantic

L Ü N E N D O N K ”

**Dezember 2019**

**1.100 Expert\*innen an 25 Standorten**

**Dezember 2019**

**ca. 160 Mio. € Umsatz**

**Mai 2020**

**Lünendonk®-Liste: valantic unter den Top 5 der besten mittelständischen IT-Beratungen**



**Dezember 2020**

**ca. 170 Mio. € Umsatz**

**November 2020**

Dokumenten-, Vertrags-, und Lizenzmanagementsystem-Anbieter **Circle Unlimited** stößt zu valantic



**Oktober 2020**

**Product Information Management Spezialist ADSCAPE** kommt zu valantic










## Nützliche Links

-  [valantic Imagefilm \(2 Min.\)](#)
-  [Anmeldung zum monatlichen Newsletter](#)
-  [valantic Unternehmenspräsentation \(de\)](#)
-  [Informationen in englischer Sprache](#)
-  [Geschäftsführer-Profile](#)
-  [valantic Bildarchiv](#)
-  [valantic Newsroom](#)

## valantic in Social Media

-   
**LinkedIn**  
[Corporate](#) | [Customer Experience](#) | [Supply Chain Management & Logistics](#)  
[SAP Services](#) | [Digital Strategy & Analytics](#) | [Financial Services Automation](#)  
[netz98](#) | [elements](#)
-   
**Twitter**  
[Corporate](#) | [Career](#) | [Customer Experience](#) | [SAP Services](#)  
[Supply Chain Management & Logistik](#) | [Digital Strategy & Analytics](#)  
[Financial Services Automation](#) | [netz98](#) | [elements](#)
-   
**Xing**  
[valantic](#) | [netz98](#) | [elements](#)
-   
**Instagram**  
[valantic](#)
-   
**Facebook**  
[valantic](#)

# Wir freuen uns auf Ihren Kontakt

## **Ansprechpartner\*innen valantic GmbH**

### **Maike Rose**

Head of Corporate Communications

[maike.rose@erp.valantic.com](mailto:maike.rose@erp.valantic.com)

Tel.: +49 2173 9166 11

Mobile: +49 162 214 0875

Elisabeth-Selbert-Straße 4a  
40764 Langenfeld  
Germany

### **Jörg Wassink**

Director Marketing & Communications

[joerg.wassink@muc.valantic.com](mailto:joerg.wassink@muc.valantic.com)

Tel.: +49 69 95 92 90 97 92

Mobile: +49 1520 8588036

Rahmhofstrasse 2-4  
60313 Frankfurt  
Germany

## **Ansprechpartner PR-Agentur: Evernine Group**

### **Konstantin Krieg**

Communication Manager

[k.krieg@evernine.de](mailto:k.krieg@evernine.de)

[www.evernine-group.com](http://www.evernine-group.com)

Tel.: +49 (89) 9390990-03

Mobile: +49 176 40704730

Watzmannstraße 1a  
81541 München  
Germany

**valantic GmbH**

+49 2173 9166 11  
+49 89 2000 85 91 0

[info@muc.valantic.com](mailto:info@muc.valantic.com)  
[www.valantic.com](http://www.valantic.com)

Ainmillerstraße 22  
80801 München  
Deutschland